

信頼できるテクノロジー、 実証された成果

AURAはRGAの引受査定の特長性に支えられた自動査定システムです。

AURAは世界有数の自動査定システムです。RGAの引受査定における比類のない専門性を迅速かつ柔軟で信頼性の高いテクノロジーと組み合わせました。AURAは、診査が不要な申込を迅速に査定し、複雑な申込のみがアンダーライターの査定へ回付されます。査定プロセスを合理化することで、保険会社は、引受査定に要する時間や経費の大きな改善を実現できます。

AURAを用いれば、多様なビジネス環境でリアルタイムの査定が可能になります。代理店のノートパソコン、銀行窓口、そして自宅や職場からのインターネット申込など、どこからでも活用できます。また、どの程度カスタマイズするかはお客様にお選びいただけます。AURAは、ユーザーがインターネットを通してRGAのホスティングするアプリケーションにアクセスする、SaaS (Software as a Service) としてもご利用でき、RGAは実装に伴うIT作業を最小限にとどめるご支援もしています。

RGGA

AURAのメリット

AURAは引受査定の業務効率を大幅に改善し、保険会社の査定回答の首尾一貫性を向上させます。しかしAURAは単なるテクノロジーではありません。AURAのお客様には、RGAの優れたチームがサポートをご提供し、消費者へのダイレクト販売向け商品の開発、新たなマーケットへの進出、あるいは査定回答の対応能力の拡大など、保険会社各社の事業目標に合わせたソリューションを実現させるため、専門家のスタッフがご支援いたします。

AURAは、重複作業をなくすことで、アンダーライターや査定スタッフの能力を最大限に生かせるようにします。回答に応じて質問を表示する機能、および以前は手動で検証していたデータに自動査定ルールを適用することで、申込から保険証券発効までの時間を大幅に短縮します。保険会社は申込の管理を最適化し、査定の品質を高めていくことができます。

AURAの保険会社へのメリット

- ✓ 保険販売の拡大
- ✓ リアルタイムでのビジネスの理解
- ✓ コスト削減
- ✓ 引受査定の業務効率や首尾一貫性の向上



AURA

- 引受査定の専門性
- ビジネス・インテリジェンス
- テクノロジー



AURAを導入した保険会社の成功事例をご覧ください。

導入事例 AEGON

導入事例 BENESURE

導入事例 BIRLA SUN LIFE

AURAの機能をビデオでご紹介します。
下記をクリックしてください。



お問い合わせ

AURAに関する詳細情報は、
Paul Okeefe (pokeefe@rgare.com)
または下記へご連絡ください。

RGALインシュアランスカンパニー
日本支店
久美田 岳 (tkumita@rgare.com)

著作権は当社に帰属し、無断複製・
転載を禁じます。

RGAL

AURA

AURAの競争優位性

優れた自動査定ルール

AURAは、RGAのグローバルで業界トップクラスの査定標準や高度な専門性に基づいて構築されています。更に、AURAの自動査定ルールは常に見直され、最新の査定標準が反映されます。

ルールエンジン

ルールエンジンがAURAの中核をなす機能です。AURAのさまざまなモジュールで収集された電子データを受け取り、各社にカスタマイズされた自動査定ルールを適用して回答を作成します。

自動査定ルールの管理ツール

非常に効果的なツールであり、ユーザーは、複数の商品、危険因子、表示言語、および地域を対象にした自動査定ルールの開発・管理ができます。保険会社は、AURAと共に提供されるRGAの査定ルールを活用することや、自社の査定標準を反映した独自の自動査定ルールを開発することが可能です。

ワークフローの統合

AURAのルールエンジンは、保険業界の標準的なワークフローや査定デスクトップ管理のシステムに統合することができます。ウェブサービスやXML入出力により簡単に統合することが可能です。お客様のシステムとシームレスにデータや査定回答の受け渡しが可能で、査定リソースの有効活用を図るプロセスを構築することができます。

マネジメント・インフォメーション

AURAのマネジメント・インフォメーション(MI)のモジュールが提供する豊富な情報を、自動査定ルール精度の向上、申込人口動態のモニタリング、トレンドの分析、査定回答頻度のモニタリング、査定回答品質の維持、および新契約のトラッキングなどに活用することができます。マネジメント・インフォメーションのモジュールにより、再保険会社への監査情報の送付も容易になります。

www.rgare.com